Cotizaciones

Cotizaciones formales con vigencia, impuesto y una liga que el cliente puede abrir.

FICHA	BLOQUE	DÓNDE
04-02	Vender	Ajustes → Manual

1 Cotizaciones

Cotizaciones formales con vigencia, impuesto y una liga que el cliente puede abrir.

1. Arriba están “Pendientes”, “Aceptadas” y “Cerradas”. Toca “+” para una nueva.
2. Elige el “Contacto” y agrega las partidas con “Agregar concepto” (del catálogo de Productos) o “Concepto libre”: “Descripción”, “Cant.”, “Precio” y “% desc”.
3. Revisa “Totales”: el “Impuesto %” viene en 16, cámbialo si no aplica.
4. Pon “Vigente hasta” y escribe en “Notas (condiciones, entrega, pago)” lo que no quieras discutir después.
5. Guarda. Ya creada, usa “Compartir liga” para mandarla, o mándala directo por el chat desde la conversación del cliente.
6. Mueve el estado con “Cambiar estado” conforme avanza: Borrador, Enviada, Vista, Aceptada, Rechazada o Vencida.

> Sin “Vigente hasta” la cotización no vence nunca y te la pueden cobrar en tres meses al precio de hoy. El agente arma cotizaciones solo cuando el cliente pide precio por escrito.

Si algo no cuadra

- El botón **?** de esa pantalla abre esta misma ayuda dentro de la app.